

CPQ-Day

Donnerstag, 21. März 2019

- ab 09:00 Uhr **Check-in**
- 09:30 Uhr **Begrüßung und Vorstellung des Unternehmens**
Dr. Georg Elsner, CEO, ORISA Software GmbH
- 09:45 Uhr **CPQ - strategisches Werkzeug für den digitalen Vertrieb**
Kay Giertzuch, Head of Sales, ORISA Software GmbH
- 10:15 Uhr **Pause**
- 10:30 Uhr **Weltweiter Vertrieb innovativer Wash Systems effizienter denn je mit CREALIS® CPQ**
Alexander Fusz, Int. Sales Director und Simon Zettler, Area Sales Manager, Otto Christ AG
- 11:15 Uhr **Projektgeschäft meets CREALIS® Sales Cloud, Erfahrungen eines Kunden**
Felix Thormann, Head of Business Development, Rollo Solar® MELICHAR GmbH
- 12:00 Uhr **Mittagspause**
- 13:15 Uhr **Das neue CREALIS® PDM - Management der Daten und der Oberfläche für CREALIS® CPQ**
Matthias Schwuchow, Head of Development, ORISA Software GmbH
- 14:00 Uhr **Optimierter Angebots- und Fertigungsprozess von Werkzeugmaschinen mit CREALIS® 3D**
Ingo Maier, Vertriebsingenieur, Haas Schleifmaschinen GmbH
- 14:45 Uhr **Pause**
- 15:15 Uhr **Speed-Dating with features – ausgewählte Funktionen im Schnelldurchlauf**
Matthias Schwuchow, Head of Development, ORISA Software GmbH
- 16:15 Uhr **Get-together**
Praktische Einblicke in CREALIS® an einzelnen Ständen:
Modellierung, CRM, Mobile Endgeräte, 3D und Referenzen
- 17:00 Uhr Veranstaltungsende**

Moderation: *Kay Giertzuch, Head of Sales, ORISA Software GmbH*

